

DIE 15 TAGE KI PROVISION

Challenge



Herzlich Willkommen!

Hey,

schön, dass du hier bist und dich für die Welt des Online-Geldverdienens interessierst. Ich freue mich, dass du den Weg zu diesem E-Book und somit zu meiner 15 Tage Challenge gefunden hast! Diese Challenge wird dir helfen, als Anfänger ohne technisches Vorwissen innerhalb von nur 15 Tagen deine erste Provision zu generieren.

Ja, du hast richtig gehört, in nur 15 Tagen kannst auch du bereits erste Erfolge im Affiliate Marketing erzielen. Diese Methode, die ich dir in diesem E-Book zeigen werde ist tausendfach getestet und funktioniert in allen Marktnischen!

Mit dieser Challenge möchte ich dir beweisen, dass wirklich jeder - ja, auch meine Oma - online Geld verdienen kann. Mit nur 5 Schritten, die innerhalb von (eigentlich) 5-7 Tagen machbar sind. Aber für diejenigen, die neben ihrem Hauptjob starten, habe ich sie auf 15 Tage ausgedehnt.

In **Schritt 1 (Tag 1 bis 3)** werden wir gemeinsam eine passende Nische finden.

Herzlich Willkommen!

In **Schritt 2 (Tag 4 bis 6)** geht es darum, ein passendes Produkt zu entdecken, das wir unserer Zielgruppe empfehlen können.

In **Schritt 3 (Tag 7 bis 9)** werden wir ein sogenanntes Freebie erstellen um Interessenten zu gewinnen, die am Ende bei uns kaufen.

In **Schritt 4 (Tag 10 bis 12)** geht es um Marketing Automatisierung, damit wir unsere Provisionen auch im Urlaub rund um die Uhr verdienen können.

Und schließlich in **Schritt 5 (Tag 13 bis 15)** stellen wir unser solides Kundengenerierungssystem auf die Probe und senden kostenfreien Traffic (also Besucher) auf unsere Kundengewinnungs-Seite.

Ich bin überzeugt, dass du mit dieser Challenge in kürzester Zeit erste Erfolge im Affiliate Marketing erzielen wirst. Folge den Schritten, nutze die Tools und lass uns gemeinsam dein Online-Erfolgserlebnis starten.

Bereit für die Challenge?

Liebe Grüße,
Onay von [Webpirat.de](https://www.webpirat.de)

Inhaltsverzeichnis

Lektion 1 Finde deine Nische

Lektion 2 Finde das passende Produkt

Lektion 3 Erstelle dein Freebie

Lektion 4 Automatisiere deine Prozesse

Lektion 5 Generiere deine erste Provision

Lektion 1

Finde deine Nische

Wie du mit Hilfe von ChatGPT eine passende Marktnische für dein Affiliate Marketing findest, die nicht nur zu deinen Interessen passt, sondern auch funktioniert und ein Gold-Nugget ist

Schritt 1: Deine Interessen und Leidenschaften identifizieren

Bevor wir uns in die Tiefen der Marktforschung stürzen, ist es wichtig, deine Interessen und Leidenschaften zu identifizieren. Diese spielen eine entscheidende Rolle, da du viel Zeit und Energie in dein Affiliate Marketing stecken wirst. Es macht einen großen Unterschied, wenn du dich für das Thema begeisterst.

Frage dich selbst:

- ➔ Wofür brenne ich wirklich?
- ➔ Worin habe ich bereits Wissen und Erfahrung?
- ➔ Was würde ich auch ohne Bezahlung gerne tun?

Lektion 1

Finde deine Nische

Beispiel Prompt für ChatGPT:

"ChatGPT, hilf mir, meine Interessen und Leidenschaften zu identifizieren. Hier sind einige Dinge, die ich gerne tue und worüber ich gerne spreche: [Liste deiner Interessen]. Welche dieser Themen könnten sich gut für Affiliate Marketing eignen?"

Schritt 2: Erste Recherche zur Marktnische

Nachdem du deine Interessen identifiziert hast, geht es darum, eine passende Marktnische zu finden. Dabei hilft uns ChatGPT, die Marktforschung zu starten und verschiedene Nischen zu evaluieren.

Beispiel Prompt für ChatGPT:

"ChatGPT, ich interessiere mich für [dein Interesse]. Welche Unterthemen oder Nischen gibt es in diesem Bereich, die sich gut für Affiliate Marketing eignen könnten? Welche dieser Nischen haben das Potenzial, profitabel zu sein?"

Lektion 1

Finde deine Nische

Schritt 3: Analyse des Wettbewerbs

Um sicherzustellen, dass deine ausgewählte Nische tatsächlich ein Gold-Nugget ist, musst du den Wettbewerb analysieren. Ein hohes Maß an Konkurrenz kann darauf hinweisen, dass die Nische profitabel ist, aber zu viel Konkurrenz kann es auch schwierig machen, sich zu behaupten.

Beispiel Prompt für ChatGPT:

"ChatGPT, wie stark ist die Konkurrenz in der Nische [deine Nische]? Welche großen Player gibt es und wie erfolgreich sind sie? Welche Strategien verwenden sie?"

Schritt 4: Analyse der Nachfrage

Ein weiterer wichtiger Schritt ist die Analyse der Nachfrage. Du musst sicherstellen, dass genügend Menschen nach dem suchen, was du anbietest. Hier kann ChatGPT dir helfen, relevante Daten und Trends zu finden.

Beispiel Prompt für ChatGPT:

Lektion 1

Finde deine Nische

"ChatGPT, wie hoch ist die Nachfrage nach [deine Nische]? Gibt es bestimmte Trends oder saisonale Schwankungen, die ich beachten sollte? Welche Suchbegriffe verwenden die Menschen häufig in diesem Zusammenhang?"

Schritt 5: Identifikation von Profitabilität und Monetarisierungsmöglichkeiten

Nun geht es darum, die Profitabilität deiner Nische zu bewerten und herauszufinden, wie du sie am besten monetarisieren kannst. Du möchtest wissen, ob es genügend Produkte oder Dienstleistungen gibt, die du bewerben kannst, und wie hoch die Provisionssätze sind.

Beispiel Prompt für ChatGPT:

"ChatGPT, welche Produkte oder Dienstleistungen kann ich in der Nische [deine Nische] bewerben? Wie hoch sind die typischen Provisionssätze und gibt es besondere Partnerprogramme, die du empfehlen kannst?"

Lektion 1

Finde deine Nische

Schritt 6: Zielgruppenanalyse

Ein tiefes Verständnis deiner Zielgruppe ist entscheidend. Du musst wissen, wer deine potenziellen Kunden sind, was sie wollen und wie du sie am besten erreichst. ChatGPT kann dir helfen, demografische Daten zu analysieren und Käuferpersönlichkeiten zu erstellen.

Beispiel Prompt für ChatGPT:

"ChatGPT, wer sind die typischen Kunden in der Nische [deine Nische]? Kannst du mir helfen, eine detaillierte Käuferpersona zu erstellen, einschließlich deren Interessen, Probleme und Kaufverhalten?"

Indem du diese Schritte befolgst und ChatGPT als deinen virtuellen Assistenten nutzt, kannst du eine passende Marktnische für dein Affiliate Marketing finden, die nicht nur zu deinen Interessen passt, sondern auch das Potenzial hat, profitabel zu sein.

Als Beispiel wähle ich für diese Challenge und die nächsten Schritte die Nische **“Kundengewinnung für Selbstständige und Unternehmer”**.

In der nächsten Lektion suchen wir uns dann ein passendes Affiliate Produkt aus.

Lektion 2

Finde das passende Produkt

Wie du ein passendes Affiliate Produkt findest, das du bewerben kannst

In dieser Lektion zeige ich dir, wie du ein passendes Affiliate-Produkt findest, das du bewerben kannst. Wir nutzen dafür den Affiliate-Marktplatz von Digistore24, der besonders für Anfänger geeignet ist. Schritt für Schritt erkläre ich dir, wie du vorgehst und worauf du achten musst.

Schritt 1: Anmeldung bei Digistore24

Bevor du Produkte bewerben kannst, musst du dich bei Digistore24 registrieren. Die Registrierung ist kostenlos und einfach. Gehe auf die Webseite von Digistore24 und klicke auf „Jetzt registrieren“. Fülle das Anmeldeformular aus, bestätige deine E-Mail-Adresse und schon hast du Zugang zum Marktplatz.

Schritt 2: Zugriff auf den Marktplatz

Nachdem du dich angemeldet hast, gehe zum Marktplatz von Digistore24. Diesen findest du im oberen Menü unter „Marktplatz“. Hier findest du eine Vielzahl von Produkten, die du bewerben kannst. Der Marktplatz ist übersichtlich gestaltet und in verschiedene Kategorien unterteilt.

Lektion 2

Finde das passende Produkt

Schritt 3: Produktkategorien durchstöbern

Auf dem Marktplatz findest du verschiedene Kategorien wie Gesundheit, Fitness, Finanzen, Persönlichkeitsentwicklung und viele mehr. Suche nach einer Kategorie, die zu deinen Interessen und deiner Nische passt. Wenn du zum Beispiel im Bereich Fitness aktiv bist, könnte die Kategorie „Sport & Gesundheit“ interessant für dich sein.

Schritt 4: Auswahl der Filteroptionen

Um die Suche zu erleichtern, kannst du Filteroptionen verwenden. Diese helfen dir, die besten Produkte zu finden. Du kannst nach Kriterien wie Verkaufsrang, Provision, Durchschnittspreis und Bewertungen filtern.

Zum Beispiel kannst du den Verkaufsrang auf „Top“ setzen, um die meistverkauften Produkte zu sehen, oder du filterst nach „Provision“ und sortierst die Produkte nach der höchsten Provision.

Schritt 5: Produkte vergleichen

Vergleiche verschiedene Produkte in deiner ausgewählten Kategorie. Achte dabei auf folgende Kriterien:

Lektion 2

Finde das passende Produkt

- ➔ **Verkaufsrang:** Produkte mit einem hohen Verkaufsrang verkaufen sich gut und sind beliebt.
- ➔ **Provision:** Schau dir an, wie hoch die Provision ist, die du für jeden Verkauf erhältst. Höhere Provisionen bedeuten mehr Gewinn pro Verkauf.
- ➔ **Bewertungen:** Lies die Bewertungen anderer Affiliates und Kunden, um die Qualität des Produkts zu beurteilen. Positive Bewertungen sind ein gutes Zeichen.
- ➔ **Conversion-Rate:** Produkte mit einer hohen Conversion-Rate haben eine gute Chance, dass Besucher zu Käufern werden.

Schritt 6: Entscheidung für ein Produkt

Nachdem du die Produkte verglichen hast, entscheide dich für das Produkt, das am besten zu deiner Nische passt und die besten Erfolgsaussichten bietet. Achte darauf, dass du ein Produkt wählst, von dem du überzeugt bist und das du guten Gewissens empfehlen kannst. Ein Produkt, hinter dem du stehst, lässt sich authentischer und überzeugender bewerben.

Indem du diese Schritte befolgst, kannst du ein passendes Affiliate-Produkt finden und erfolgreich bewerben. Digistore24 bietet eine benutzerfreundliche Plattform, die dir den Einstieg in das Affiliate-Marketing erleichtert.

Lektion 3

Erstelle dein Freebie

Wie du ein Freebie für die Kundengewinnung erstellst

In dieser Lektion geht es darum, ein Freebie zu erstellen, das du zur Kundengewinnung nutzen kannst. Ein Freebie ist ein kostenloses Angebot, das potenzielle Kunden anzieht und ihnen einen ersten Mehrwert bietet. Wir nutzen dafür zwei mächtige Tools: ChatGPT für die Content-Erstellung und **Designrr** für das Design und die automatische Erstellung des E-Books.



Create, Design & Launch Stunning eBooks and Reports In 2
Minutes Without Writing A Word

Mehr erfahren



Schritt 1: Thema des Freebies wählen

Bevor du mit der Erstellung beginnst, musst du ein Thema für dein Freebie auswählen. Das Thema sollte relevant für deine Zielgruppe sein und einen echten Mehrwert bieten.

Beispiel Prompt für ChatGPT:

Lektion 3

Erstelle dein Freebie

"ChatGPT, ich brauche Ideen für ein Freebie zum Thema [deine Nische]. Welche Themen wären für meine Zielgruppe interessant und nützlich?"

Schritt 2: Inhalte für das Freebie erstellen

Sobald du ein Thema ausgewählt hast, kannst du mit der Erstellung der Inhalte beginnen. ChatGPT kann dir dabei helfen, die Inhalte zu schreiben. Du kannst spezifische Abschnitte oder ganze Kapitel erstellen lassen.

Beispiel Prompts für ChatGPT:

➔ Einführung und Überblick:

"ChatGPT, schreibe eine Einführung für ein Freebie zum Thema [dein Thema]. Es sollte die wichtigsten Punkte zusammenfassen und den Leser neugierig machen."

➔ Hauptkapitel:

"ChatGPT, schreibe ein Kapitel über [spezifisches Unterthema]. Es sollte praktische Tipps und Beispiele enthalten."

Lektion 3

Erstelle dein Freebie

➔ Fazit und Call-to-Action:

"ChatGPT, schreibe ein Fazit für das Freebie zum Thema [dein Thema]. Füge auch einen Call-to-Action hinzu, der die Leser dazu ermutigt, mehr über meine Dienstleistungen/Produkte zu erfahren."

Schritt 3: Inhalte in ein E-Book umwandeln

Nachdem du die Inhalte erstellt hast, ist es an der Zeit, diese in ein ansprechendes E-Book zu verwandeln. Hier kommt [Designrr](#) ins Spiel. Designrr ermöglicht es dir, mit nur wenigen Klicks ein professionelles E-Book zu erstellen.

Schritt 4: Anmeldung und Nutzung von Designrr

Registrierte dich bei [Designrr](#) und folge den Anweisungen zur Erstellung deines E-Books. Du kannst entweder die von ChatGPT erstellten Inhalte importieren oder Designrr nutzen, um das E-Book komplett automatisch schreiben zu lassen.

Lektion 3

Erstelle dein Freebie

Schritt 5: E-Book erstellen mit Designrr

Importiere deine Inhalte: Lade die von ChatGPT erstellten Texte hoch oder kopiere und füge sie in Designrr ein.

Wähle ein Design: Designrr bietet zahlreiche Vorlagen, die du anpassen kannst, um dein E-Book optisch ansprechend zu gestalten.

Automatisierte Erstellung: Designrr kann auch ohne deine Texte ein E-Book erstellen, indem es relevante Inhalte aus dem Internet sammelt und zusammenstellt.

Schritt 6: Veröffentlichen und Bewerben des Freebies

Sobald dein E-Book fertig ist geht es zur nächsten Lektion, indem wir uns ein System erstellen, dass 24/7 für uns arbeiten kann!

Indem du diese Schritte befolgst und die Kombination aus ChatGPT und **Designrr** nutzt, kannst du ein professionelles Freebie erstellen, das dir hilft, neue Kunden zu gewinnen und deine Marke zu stärken.

Lektion 4

Automatisiere deine Prozesse

Wie du mit Systeme.io einen Funnel erstellst, der 24/7 für dich Kunden gewinnen kann

In dieser Lektion zeige ich dir, wie du mit Systeme.io einen Funnel erstellst, der für dich automatisch Kunden gewinnen kann – auch wenn du gerade am Strand liegst. Systeme.io ist eine leistungsstarke Marketing-Automation-Plattform, die dir dabei hilft, deine Geschäftsprozesse zu automatisieren. Wir werden Schritt für Schritt eine Opt-In Seite, eine Dankeseite und einen Autoresponder einrichten, um dein E-Book automatisch an Interessenten zu versenden.

systeme

Get the world's most user-friendly All-In-One
Marketing platform

Mehr erfahren



Lektion 4

Automatisiere deine Prozesse

Schritt 1: Anmeldung bei Systeme.io

Bevor du loslegst, musst du dich bei Systeme.io registrieren. Die Anmeldung ist einfach und schnell erledigt. Gehe auf die Website und klicke auf „Jetzt starten“, um dein Konto zu erstellen.

Schritt 2: Erstellen eines neuen Funnels

Nachdem du dich angemeldet hast, gehst du im Dashboard auf „Funnels“ und klickst auf „Neuen Funnel erstellen“. Benenne deinen Funnel und wähle den Zweck deines Funnels – in diesem Fall „Leads sammeln“.

Schritt 3: Opt-In Seite erstellen

- ➔ **Template auswählen:** Systeme.io bietet eine Vielzahl von Vorlagen für Opt-In Seiten. Wähle eine Vorlage aus, die dir gefällt und passe sie an deine Bedürfnisse an.
- ➔ **Anpassung der Inhalte:** Füge einen ansprechenden Titel, eine kurze Beschreibung und ein Bild oder Video hinzu, um die Besucher zu überzeugen, sich für dein Freebie anzumelden. Stelle sicher, dass das Anmeldeformular prominent platziert ist.

Lektion 4

Automatisiere deine Prozesse

- ➔ **Einstellungen:** Speichere die Änderungen und teste deine Opt-In Seite, um sicherzustellen, dass alles reibungslos funktioniert.

Schritt 4: Dankeseite erstellen

- ➔ **Template auswählen:** Wähle eine Vorlage für die Dankeseite und passe sie an.
- ➔ **Anpassung der Inhalte:** Bedanke dich bei den Besuchern für ihre Anmeldung und gib ihnen weitere Informationen darüber, was sie als Nächstes erwarten können. Du kannst auch zusätzliche Angebote oder Links zu deinem Blog und deinen Social Media Kanälen hinzufügen.
- ➔ **Einstellungen:** Speichere die Änderungen und teste die Dankeseite.

Schritt 5: Autoresponder einrichten

- ➔ **Autoresponder erstellen:** Gehe im Dashboard zu „E-Mails“ und klicke auf „Autoresponder“. Erstelle eine neue Autoresponder-Sequenz.

Lektion 4

Automatisiere deine Prozesse

- ➔ **E-Mail-Inhalte:** Erstelle die erste E-Mail, die das E-Book an die neuen Abonnenten sendet. Stelle sicher, dass die E-Mail eine persönliche Ansprache enthält und den Link zum Download des E-Books bereitstellt.
- ➔ **Einstellungen:** Lege fest, wann die E-Mail nach der Anmeldung gesendet werden soll (z.B. sofort oder nach ein paar Minuten).
- ➔ **Weitere E-Mails:** Du kannst weitere E-Mails hinzufügen, um den Kontakt zu deinen neuen Abonnenten zu halten. Diese könnten weitere wertvolle Inhalte, Tipps oder Informationen über deine Produkte und Dienstleistungen enthalten.

Schritt 6: Integration des Funnels

- ➔ **Verknüpfung der Seiten:** Stelle sicher, dass die Opt-In Seite und die Dankeseite miteinander verknüpft sind. Dies kannst du in den Einstellungen der Opt-In Seite festlegen, indem du als Zielseite die Dankeseite auswählst.
- ➔ **Testen des Funnels:** Gehe den gesamten Prozess einmal durch, um sicherzustellen, dass alles funktioniert – von der Anmeldung auf der Opt-In Seite, über das Erhalten der E-Mail bis hin zum Download des E-Books.

Lektion 4

Automatisiere deine Prozesse

Schritt 7: Funnel veröffentlichen

- ➔ **Funnel veröffentlichen:** Sobald alles eingerichtet und getestet ist, veröffentliche deinen Funnel.

Indem du diese Schritte befolgst, kannst du mit **Systeme.io** einen effektiven Funnel erstellen, der 24/7 für dich arbeitet und kontinuierlich neue Kunden gewinnt. Dieses automatisierte System spart dir Zeit und ermöglicht es dir, dich auf andere wichtige Aspekte deines Geschäfts zu konzentrieren. Viel Erfolg bei der Erstellung deines Funnels!

Lektion 5

Generiere deine erste Provision

Wie du massenweise Besucher auf deine Opt-In Seite bekommst

Herzlichen Glückwunsch! Dein Funnel ist fertig und einsatzbereit. Jetzt fehlt nur noch eine entscheidende Komponente: Besucher auf deine Opt-In Seite zu lenken, um Interessenten zu sammeln. Es gibt verschiedene Möglichkeiten, um Traffic zu generieren, sowohl kostenpflichtige als auch kostenlose. In dieser Lektion zeige ich dir, wie du Besucher über Facebook Ads und Google Ads anziehst, und wie du kostenfrei Traffic durch das Posten in relevanten Facebook-Gruppen bekommst.

Kostenpflichtige Methoden: Facebook Ads und Google Ads

Facebook Ads

Facebook Ads sind eine effektive Möglichkeit, um gezielt Traffic auf deine Opt-In Seite zu lenken. Mit Facebook Ads kannst du genau die Menschen ansprechen, die an deinem Freebie interessiert sind.

Lektion 5

Generiere deine erste Provision

Schritte zur Erstellung von Facebook Ads:

- ➔ **Erstelle ein Facebook Werbekonto:** Melde dich bei Facebook Business an und erstelle ein Werbekonto.
- ➔ **Erstelle eine neue Kampagne:** Gehe zu „Werbeanzeigenmanager“ und klicke auf „Kampagne erstellen“. Wähle das Ziel „Conversions“.
- ➔ **Definiere deine Zielgruppe:** Wähle die Zielgruppe, die am besten zu deinem Freebie passt. Du kannst nach Interessen, demografischen Merkmalen und Verhaltensweisen filtern.
- ➔ **Erstelle deine Anzeige:** Gestalte deine Anzeige mit ansprechenden Bildern oder Videos und schreibe einen überzeugenden Text, der den Nutzen deines Freebies hervorhebt. Füge den Link zu deiner Opt-In Seite hinzu.
- ➔ **Budget und Zeitplan festlegen:** Set

Budget und Zeitplan festlegen

Lege dein Tagesbudget und den Zeitplan für deine Kampagne fest. Wenn du neu im Bereich Facebook Ads bist, starte mit einem kleineren Budget und erhöhe es schrittweise, sobald du siehst, welche Anzeigen gut funktionieren.

Lektion 5

Generiere deine erste Provision

- ➔ **Anzeigen veröffentlichen:** Überprüfe alle Angaben und veröffentliche deine Kampagne. Überwache die Performance und optimiere die Anzeigen regelmäßig, um die besten Ergebnisse zu erzielen.

Google Ads

Google Ads sind eine weitere mächtige Möglichkeit, um gezielt Traffic auf deine Opt-In Seite zu lenken. Mit Google Ads erreichst du Menschen, die aktiv nach Informationen suchen, die zu deinem Freebie passen.

Schritte zur Erstellung von Google Ads:

- ➔ **Erstelle ein Google Ads Konto:** Melde dich bei Google Ads an und erstelle ein neues Konto.
- ➔ **Erstelle eine neue Kampagne:** Klicke auf „Kampagne erstellen“ und wähle das Ziel „Website-Traffic“.
- ➔ **Definiere deine Zielgruppe:** Wähle Keywords aus, die zu deinem Freebie passen. Du kannst auch demografische Merkmale und Interessen angeben, um deine Zielgruppe weiter zu spezifizieren.

Lektion 5

Generiere deine erste Provision

- ➔ **Erstelle deine Anzeige:** Gestalte eine ansprechende Textanzeige, die den Nutzen deines Freebies hervorhebt. Füge den Link zu deiner Opt-In Seite hinzu.
- ➔ **Budget und Gebote festlegen:** Lege dein Tagesbudget und die maximalen Gebote pro Klick fest. Starte auch hier mit einem kleineren Budget und erhöhe es schrittweise.
- ➔ **Anzeigen veröffentlichen:** Überprüfe alle Angaben und veröffentliche deine Kampagne. Überwache die Performance und optimiere die Anzeigen regelmäßig, um die besten Ergebnisse zu erzielen.

Kostenfreie Methode: Posten in relevanten Facebook-Gruppen

Wenn du kostenfrei Traffic generieren möchtest, ist das Posten in relevanten Facebook-Gruppen eine großartige Strategie. Indem du deine Opt-In Seite mit Mehrwert für die Zielgruppe teilst, kannst du viele Besucher anziehen.

Schritte zum Posten in Facebook-Gruppen:

Lektion 5

Generiere deine erste Provision

- ➔ **Relevante Gruppen finden:** Suche nach Facebook-Gruppen, die zu deiner Nische und deinem Freebie passen. Trete diesen Gruppen bei.
- ➔ **Mehrwert bieten:** Erstelle einen wertvollen Beitrag, der deine Zielgruppe anspricht. Teile nützliche Informationen, Tipps oder eine kurze Geschichte, die dein Freebie relevant macht.
- ➔ **Opt-In Seite teilen:** Füge am Ende deines Beitrags einen Link zu deiner Opt-In Seite hinzu und erkläre kurz, warum die Leser von deinem Freebie profitieren würden.
- ➔ **Regelmäßig posten:** Poste deinen Beitrag in 10 bis 20 Gruppen pro Tag. Achte darauf, die Gruppenregeln zu respektieren und nicht als Spam wahrgenommen zu werden.
- ➔ **Engagement fördern:** Antworte auf Kommentare und Fragen zu deinem Beitrag, um das Engagement zu fördern und Vertrauen aufzubauen.

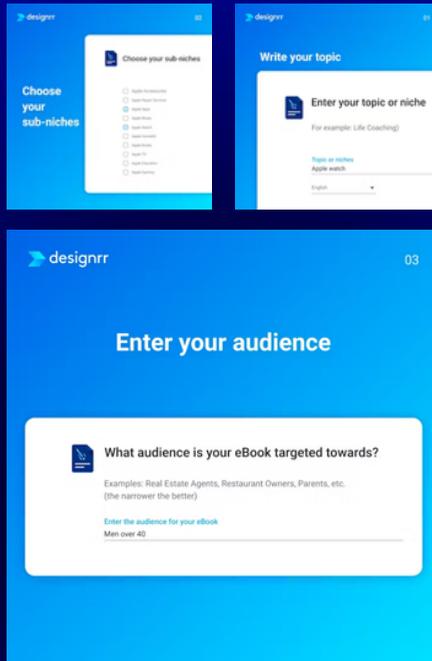
Lektion 5

Generiere deine erste Provision

Fazit

Egal, ob du dich für kostenpflichtige Methoden wie Facebook Ads und Google Ads entscheidest oder kostenfrei Traffic über Facebook-Gruppen generierst – beide Ansätze können dir helfen, massenweise Besucher auf deine Opt-In Seite zu bringen und Interessenten zu sammeln. Indem du kontinuierlich Besucher auf deine Seite lenkst, wirst du schon bald deine ersten Provisionen verdienen. Viel Erfolg dabei, deine Zielgruppe zu erreichen und dein Affiliate Marketing auf das nächste Level zu heben!

designrr.io



Create, Design & Launch Stunning eBooks and Reports In 2 Minutes Without Writing A Word

Mehr erfahren



Outtro

Wir haben es geschafft! In den letzten 15 Tagen haben wir gemeinsam einen spannenden Weg zurückgelegt, um deine erste Provision im Online-Business zu generieren. Es war eine aufregende Reise voller Lernen, Umsetzen und Wachstum. Und jetzt ist der Moment gekommen, in dem du stolz auf das sein kannst, was du erreicht hast.

In nur fünf Schritten haben wir zusammen Schritt für Schritt aufgebaut, was für viele wie ein unerreichbarer Traum schien. Wir haben eine Nische gefunden, ein passendes Produkt ausgewählt, ein attraktives Freebie erstellt, eine Automation eingerichtet und schließlich die ersten Schritte in Richtung passives Einkommen unternommen.

Ich möchte dir an dieser Stelle von Herzen danken, dass du dich auf diese Challenge eingelassen hast. Es erfordert Mut, Neugier und den Willen zur Veränderung, um sich auf neue Wege einzulassen. Du hast bewiesen, dass du all diese Eigenschaften besitzt und bereit bist, deinen eigenen Erfolg in die Hand zu nehmen.

Für die Zukunft wünsche ich dir von Herzen viel Erfolg auf deinem weiteren Weg. Mögen die Erkenntnisse und Fähigkeiten, die du in dieser Challenge gewonnen hast, dich auf deiner Reise begleiten und dich zu noch größeren Erfolgen führen. Denke immer daran, dass du alles erreichen kannst, wenn du an dich glaubst und konsequent an deinen Zielen arbeitest.

Outtro

Ich bin stolz darauf, dass ich dich auf diesem Weg begleiten durfte und freue mich darauf, von deinen zukünftigen Erfolgen zu hören. Du hast das Potenzial, Großes zu erreichen – lass uns gemeinsam weiter wachsen und uns gegenseitig unterstützen.

Mit herzlichen Grüßen und den besten Wünschen für deine Zukunft,

Onay

15 Tage KI Provision Challenge

In meinem E-Book "Wie du als Anfänger ohne technisches Vorwissen innerhalb von 15 Tagen deine erste Provision mit künstlicher Intelligenz und Automation generierst" begleite ich dich Schritt für Schritt auf dem Weg zum Online-Erfolg. Entdecke, wie du mit Hilfe von ChatGPT, Digistore24, Designrr.io und Systeme.io schnell und effektiv dein eigenes Online-Business aufbaust. Lerne, wie du eine profitable Nische findest, ein passendes Produkt auswählst, ein attraktives Freebie erstellst, eine Automation einrichtest und schließlich deine erste Provision generierst. Tauche ein in die Welt des Online-Geldverdienens und starte noch heute deine Reise zu finanzieller Unabhängigkeit!



Ein E-Book von Webpirat.de